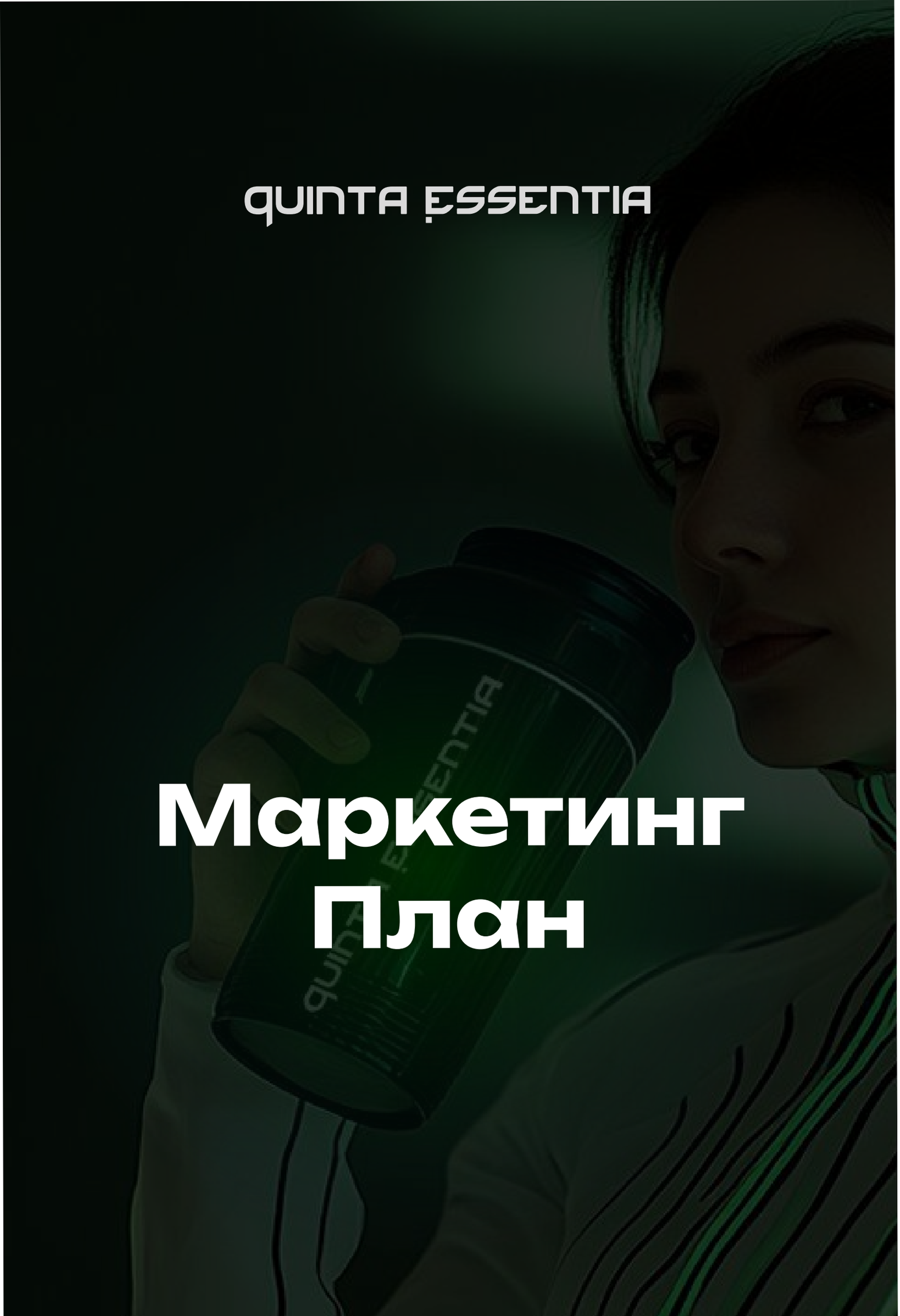
QUINTA ESSENTIA

Маркетинг План



Создавайте жизнь.

QUINTA ESSENTIA

Наша маркетинговая программа предоставляет широкие возможности для роста и развития. Вы можете получать вознаграждения за личные покупки, развитие структуры, достижение новых рангов и участие в глобальном успехе компании через ТОП-бонус.

Мы стремимся создать прозрачную и мотивирующую систему вознаграждений, которая позволит каждому партнёру достичь своих целей и максимизировать доход.

Добро пожаловать в команду!

КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ

Прямые продажи

Получайте бонус с каждой покупки, совершенной вами и вашим лично приглашенным клиентом

Построение команды

Привлекайте новых консультантов и получайте бонусы с их личных покупок и покупок их структуры

Мега-бонусы

Привлекайте клиентов, расширяйте свою команду и получайте доступ ко всем бонусам компании

QUINTA ESSENTIA

Основные тезисы и понятия

Маркетинг - план - основной документ компании, в соответствии с которым совершаются выплаты на счёт консультанта, исходя из товарооборота структуры консультанта и других условий указанных в настоящем документе.

ID — личный регистрационный номер консультанта компании.

PV — условная единица, начисляемая за каждый приобретенный продукт компании.

Консультант (партнер) — пользователи продукции компании, заинтересованные в построении собственной структуры.

Лично приглашенный — пользователь, зарегистрировавшийся в компании по реферальной ссылке консультанта.

Клиент — пользователь, приобретающий товары для личного пользования. PV от покупок пользователей в статусе “клиент” начисляются в личный оборот (далее ЛО) консультанта, который его пригласил.

Личная активность — активность консультанта в расчётном периоде (ЛО не менее 50 PV), которая открывает доступ ко всем инструментам компании, а также выплатам по маркетинг-плану.

Расчётный период — промежуток времени, приравненный к календарному месяцу, за который проводятся начисления и ГО\ЛО скидывается в конце периода.

Структура — многоуровневая структура, состоящая из всех консультантов и клиентов внутри вашей команды.

Спонсор — консультант, пригласивший вас в компанию по своей реферальной ссылке.

Линия/уровень — отражает нахождение того или иного консультанта внутри вашей структуры на определенной глубине.

Ранг — квалификация, присвоенная по результатам выполнения условий.

ЛО (личный оборот) — товарооборот, прошедший на ваш ID в течение расчётного периода. В ЛО засчитываются ваши личные покупки и покупки ваших клиентов.

ГО (групповой оборот) — ваш личный оборот, а также оборот совершенных покупок всей вашей структуры.

НГО (накопительный оборот) — ГО накопительным итогом со старта сотрудничества с компанией.

БО (боковой оборот) — весь товарооборот вашей структуры, не

включающий ваш личный оборот*

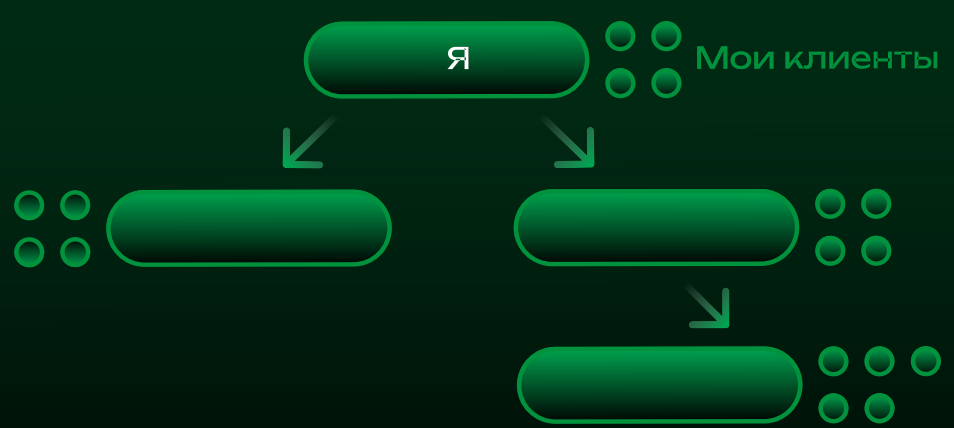
* При достижении вашим партнером ранга Doctus - весь его групповой оборот не засчитывается в ваш боковой оборот.

Компрессия — сдвиг всех консультантов в структуре на один уровень вверх при условии, что их прямой спонсор не имеет личной активности на момент расчёта вознаграждения.

Объемы

Личный объем ЛО

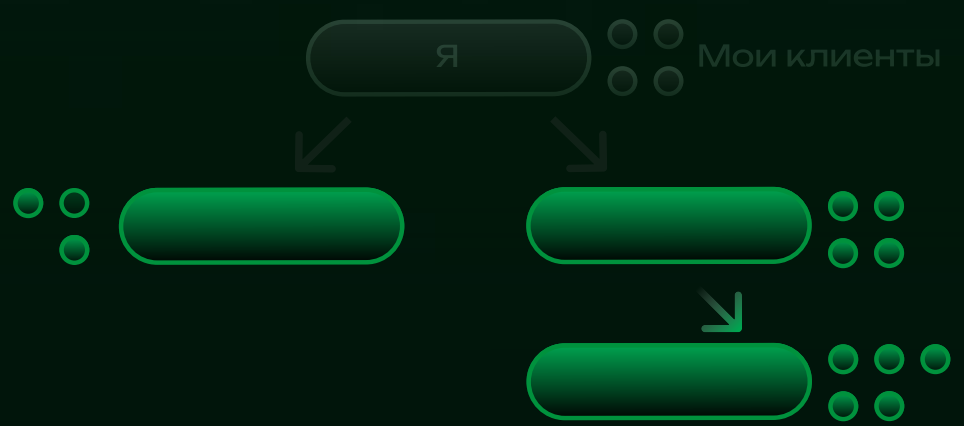
Групповой объем ГО



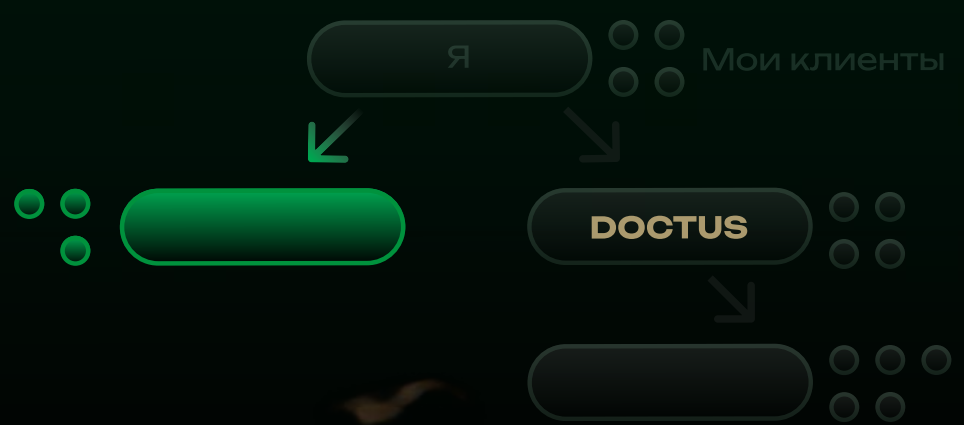
***Накопленный групповой объем НГО**

Этот объем накапливается и не обнуляется с завершением маркетингового периода. Состав объема тот же, что и на обычном ГО.

Объем личной группы ОЛГ



Объем личной группы ОЛГ



Бонусы

Кэшбек

Получайте кешбек с ваших покупок и покупок клиентов уже с первой продажи.

Бонус продаж

Развивайте свою команду, подключайте новых консультантов в структуру и получайте бонус продаж за каждого активного партнера.

Ранговый бонус

Дополнительная фиксированная выплата и ценные подарки, Автомобиль, Путешествия, Недвижимость за счёт компании при закрытии ранга Preimum и выше.

Структурный бонус

Получайте процент от оборота своей структуры уже с самого старта карьеры.

Лидерский бонус

Получайте прибыль с бокового объема (БО), всех ваших консультантов в ранге Doctus и выше.

ТОП бонус

Станьте ТОП-лидером, и получите процент от мирового товарооборота компании.

Для начисления всех бонусов по маркетинг-плану компании, партнер должен быть активен в периоде на который совершается расчёт.

Все бонусы, кроме бонуса продаж, рассчитываются по итогам периода после расчёта ранга.

12 РАНГОВ

1. Novus
2. Inceptor
3. Cognitor

4. Doctus
5. Primum
6. Dux
7. Provectus
8. Grandis
9. Oraculi
10. Sapiens
11. Superator
12. Principal

QUINTA ESSENTIA

Это бизнес для активных партнеров!

50PV

совершите вашу первую покупку на 50PV и получите ваш первый статус

“Активен”

Все последующие месяцы ваша активность обеспечивается вашими покупками или покупками ваших клиентов.

Ваш активный статус нужен для начисления бонусов и подтверждения вашего ранга.

Подтверждайте активность каждый месяц и становитесь топ-лидером Quinta Essentia!

Кэшбек

Начни получать кэшбек за личный объем!

4PV
От 50PV

16PV
От 150PV

40PV
От 300PV

Особенности:

- Бонус рассчитывается с объема ваших покупок и покупок ваших клиентов.

Выплата бонуса:

- Бонус начисляется в конце маркетингового периода.

Бонус продаж

Получайте доход с каждой покупки консультанта!

1. Расширяйте свою стурктуру, приглашайте консультантов и зарабатывайте от 8PV с каждой покупки

2. Дополнительно получите до 100PV, если от 5 до 15 лично приглашенных консультантов выполнили ЛО на 150PV+

Формула бонуса продаж:

Бонус продаж (PV)	Условия для получения
8	За каждого активного консультанта в первой линии (вознаграждения * кол-во активных консультантов)
20	Если активных консультантов от 5 до 7 (вознаграждение выплачивается если выполнено строго это условие
30	Если активных консультантов от 7 до 9 (вознаграждение выплачивается если выполнено строго это условие
50	Если активных консультантов от 9 до 12 (вознаграждение выплачивается если выполнено строго это условие
70	Если активных консультантов от 12 до 15 (вознаграждение выплачивается если выполнено строго это условие

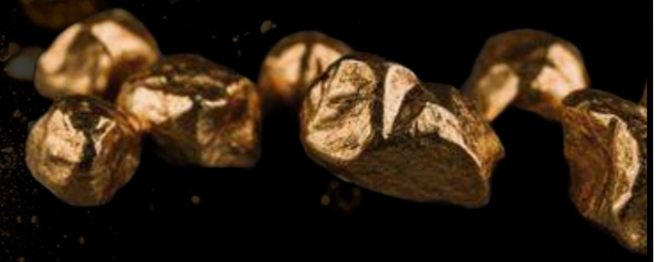
90	Если активных консультантов от 15 (вознаграждение выплачивается если выполнено строго это условие

Дополнительно

Бонус продаж (PV)	Условия для получения
25	Если консультантов с ЛО от 150PV - от 5 до 7 (вознаграждение выплачиваются если выполнено строго это условие)
35	Если консультантов с ЛО от 150PV - от 7 до 9 (вознаграждение выплачиваются если выполнено строго это условие)
55	Если консультантов с ЛО от 150PV - от 9 до 12 (вознаграждение выплачиваются если выполнено строго это условие)
75	Если консультантов с ЛО от 150PV - от 12 до 15 (вознаграждение выплачиваются если выполнено строго это условие)
100	Если консультантов с ЛО от 150PV - от 15 (вознаграждение выплачиваются если выполнено строго это условие)

Условия расчёта

- Если количество консультантов увеличивается, выплачивается разница между текущим и предыдущим уровнем вознаграждения.
- Бонусы суммируются при достижении новых уровней.
- Бонусы рассчитываются отдельно и начисляются сразу по факту выполнения условий.



Примеры:

- **Событие 1:** Пользователь 1 (активен) пригласил 5 консультантов, каждый с ЛО 50 PV. Получает 8 PV × 5 = 40 PV и дополнительный бонус 20 PV. Итого: 60 PV.
- **Событие 2:** Пользователь 1 (неактивен) пригласил 4 консультантов с ЛО 50 PV. Бонус (32 PV) будет рассчитан, но не выплачен до активации.
- **Событие 3:** Пользователь 1 (активен) пригласил 7 консультантов с ЛО 50 PV. Получает 8 PV × 7 = 56 PV. Дополнительный бонус повышается до 30 PV (за 7 консультантов), поэтому выплачивается разница: 30 PV - 20 PV (уже полученные) = 10 PV. Итого: 56 PV + 10 PV = 66 PV.

- **Событие 3.1:** Если 5 из 7 консультантов увеличивают ЛО до 150 PV, пользователь 1 получит дополнительный бонус 25 PV.

Условие получения рангов

	Novus	Inceptor	Cognitor	Doctus	Primum	Dux	Provectus	Grandis	Oraculi	Sapiens	Superator	Principal
ГО				2000	2000	2000	25 000	50 000	100 000	250 000	600 000	1 500 000
НГО		1000	3000	10000	10000	10000	25 000	50 000	100 000	250 000	600 000	1 500 000
ЛО	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50
ОЛГ					1800	1800	1800	1800	1600	1400	1200	1000
Условия достижения рангов												
Нижестоящий Doctus (или выше) в 1 линии (с учетом компрессии)					1	2	3	5	4			
Нижестоящий Doctus (или выше) в 2 линии (с учетом компрессии)						1						
Нижестоящий Doctus (или выше) в 3 линии (с учетом компрессии)							1					
Нижестоящий Doctus (или выше) в 4 линии (с учетом компрессии)								1				
Нижестоящий Grandis (или выше) в 1 линии (с учетом компрессии)									1	3	5	5

1 PV = 1 € Евро

Ранговый бонус

PRIMUM	DUX	PROVECTUS	GRANDIS
100 PV	300 PV	1200 PV	2500 PV

Подтвердите ранг 3 месяца подряд и получите выплату рангового бонуса на 4 месяц

ORACULI

VIP Путешествие на двоих

SAPIENS

Часы Rolex / Omega

SUPERATOR

Престижное авто

6 из 9 месяцев в статусе

PRINCIPAL

БОНУС:

НЕДВИЖИМОСТЬ

Структурный бонус

Структурный бонус не ограничен в глубину, доступен с первого ранга Novus

Бонус начисляется в с ЛО оборота всех консультантов в структуре соответствии с нижеприведенной таблицей:

Групповой объем

Уровень / Ранг	Novus	Inceptor	Congnitor	Doctus - Principal
Уровень 1	10 %	10 %	10 %	10 %
Уровень 2	5 %	5 %	5 %	5 %
Уровень 3		5 %	5 %	5 %
Уровень 4		**2 %** (за исключением структур пользователей достигших квалификации Inceptor либо выше)	5 %	5 %
Уровень 5		**2 %** (за исключением структур пользователей достигших квалификации **Inceptor** либо выше)	**2 %** (за исключением структур пользователей достигших квалификации **Congnitor** либо выше)	3 %

Уровень 6+		**2 %** (за исключением структур пользователей достигших квалификации **Inceptor** либо выше)	**2 %** (за исключением структур пользователей достигших квалификации **Congnitor** либо выше)	**2 %** (за исключением структур пользователей достигших квалификации **Doctus** либо выше)

Примеры:

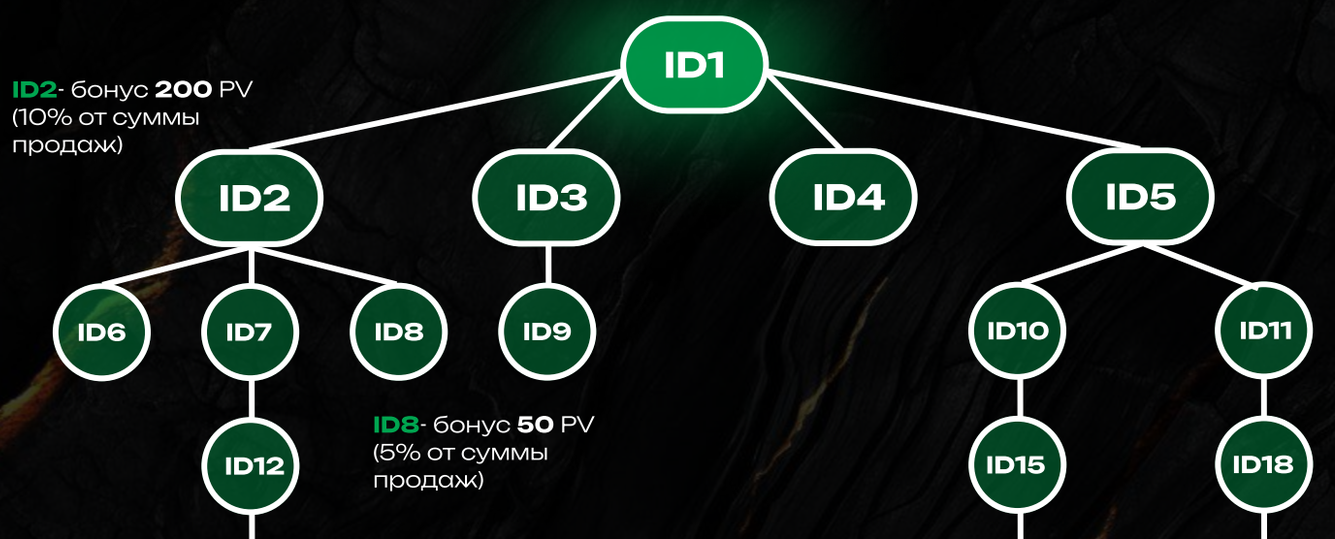
В структуре пользователь с id1 имеет ранг Inceptor, он получает 10% с первой линии, 5% со второй линии и 5% с третьей линии, а также по 2% со всех остальных линий в глубину.
Пользователи с id14 и id20, за покупки которых пользователь id1 получал 2%, также достигли ранга Inceptor - это привело к тому, что после расчета максимального ранга для id14 и id20, пользователь с id1 не получает доход с нижестоящей структуры, которые возглавляет пользователь ранга Inceptor и выше.

Совершено покупок:

1. **id2** - на **2000** PV
2. **id8** - на **1000** PV
3. **id14** - на **500** PV
4. **id17** - на **200** PV
5. **id20** - на **150** PV

Пользователь id1 получит бонусов:

1. с **id2** - бонус **200** PV(10% от суммы продаж)
2. **id8** - бонус **50** PV(5% от суммы продаж)
3. **id14** - ничего не получит с данного пользователя, т.к. его ранг Inceptor
4. **id17** - на 4 PV (2% от суммы продаж)
5. **id20** - ничего не получит с данного пользователя, т.к. его ранг Inceptor



ID14 - ничего не получит с данного пользователя т.к. его ранг Inceptor

ID17 - на 4 PV (2% от суммы продаж)

ID20 - ничего не получит с данного пользователя т.к. его ранг Inceptor

Лидерский бонус

Лидерский бонус - это процент с БО нижестоящих консультантов

	линия 1	линия 2	линия 3	линия 4	линия 5
Primum	5				
Dux	5	3			
Provectus	5	3	3		
Grandis	5	3	3	3	
Oraculi	5	5	3	3	
Sapiens	5	5	3	3	3
Superator	5	5	3	3	3
Principal	5	5	3	3	3
	%	%	%	%	%

Особенности:

- Бонус выплачивается со

Условия для получения бонуса:

всей структуры и доступен для ранга Primum и выше

- Наличие роли консультанта.
- Выполнение личной активности.

Пример:

Пользователь с рангом Dux имеет в структуре:

- 1 уровень: Пользователь А (ранг Doctus), ОЛГ — **2 000 PV.**
- 2 уровень: Пользователь Б (ранг Doctus), ОЛГ — **1 500 PV.**

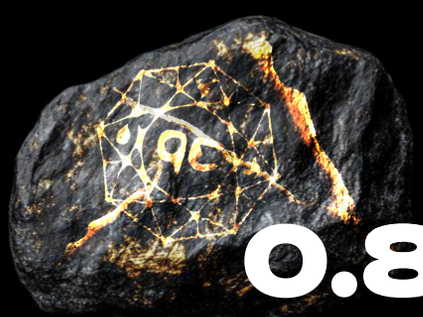
Бонусы:

- С пользователя А: 5% от 2 000 PV = 100 PV.
- С пользователя Б: 3% от 1 500 PV = 45 PV.
- Итого: 145 PV.

★ Топ бонус

Достигайте топовых рангов, и получайте пассивный доход с общего оборота всей компании!

Ранги, указанные ниже, дают доступ к пулу и делятся между всеми участниками одного ранга.



0.8

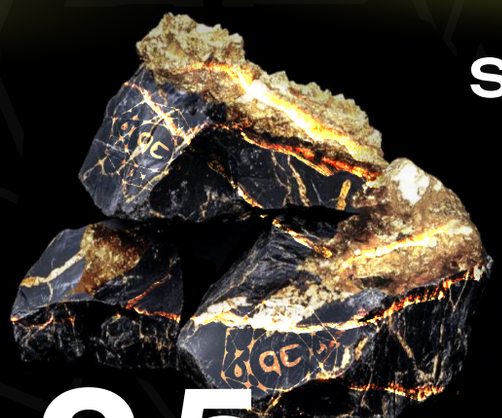
% от оборота PV

0.7

SAPIENS

% от оборота PV

SUPERATOR



0.5 PRINCIPAL

% от оборота PV

Особенности:

- Бонус выплачивается с общего оборота компании.
- Начисляется ежеквартально накопительным итогом.

Условия для получения бонуса:

- Выполненная личная активность в каждом отчётном периоде
- Наличие роли консультанта.
- Достижение ранга Sapiens, Superator или Principal на момент расчёта.

На одного партнёра выплачивается не более:

- 10% от суммы вознаграждения по квалификации Sapiens.
- 15% по квалификации Superator.
- 20% по квалификации Principal.

Пример:

Первый месяц:

- Общий оборот компании: 200 000 PV.
- 9 пользователей в ранге Sapiens.
- Общая сумма бонуса для Sapiens: 0,8% от 200 000 PV = 1 600 PV.
- На каждого: 1 600 PV / 9 ≈ 177,78 PV.

- **Второй месяц:**
  - Общий оборот: 320 000 PV.
  - 15 пользователей в ранге Sapiens.
  - Общая сумма бонуса: 2 560 PV.
  - На каждого: 2 560 PV / 15 ≈ 170,67 PV.

- **Третий месяц:**
  - Общий оборот: 90 000 PV.
  - 4 пользователя в ранге Sapiens.
  - Общая сумма бонуса: 720 PV.
  - Ограничение: не более 10% на одного партнёра (72 PV).

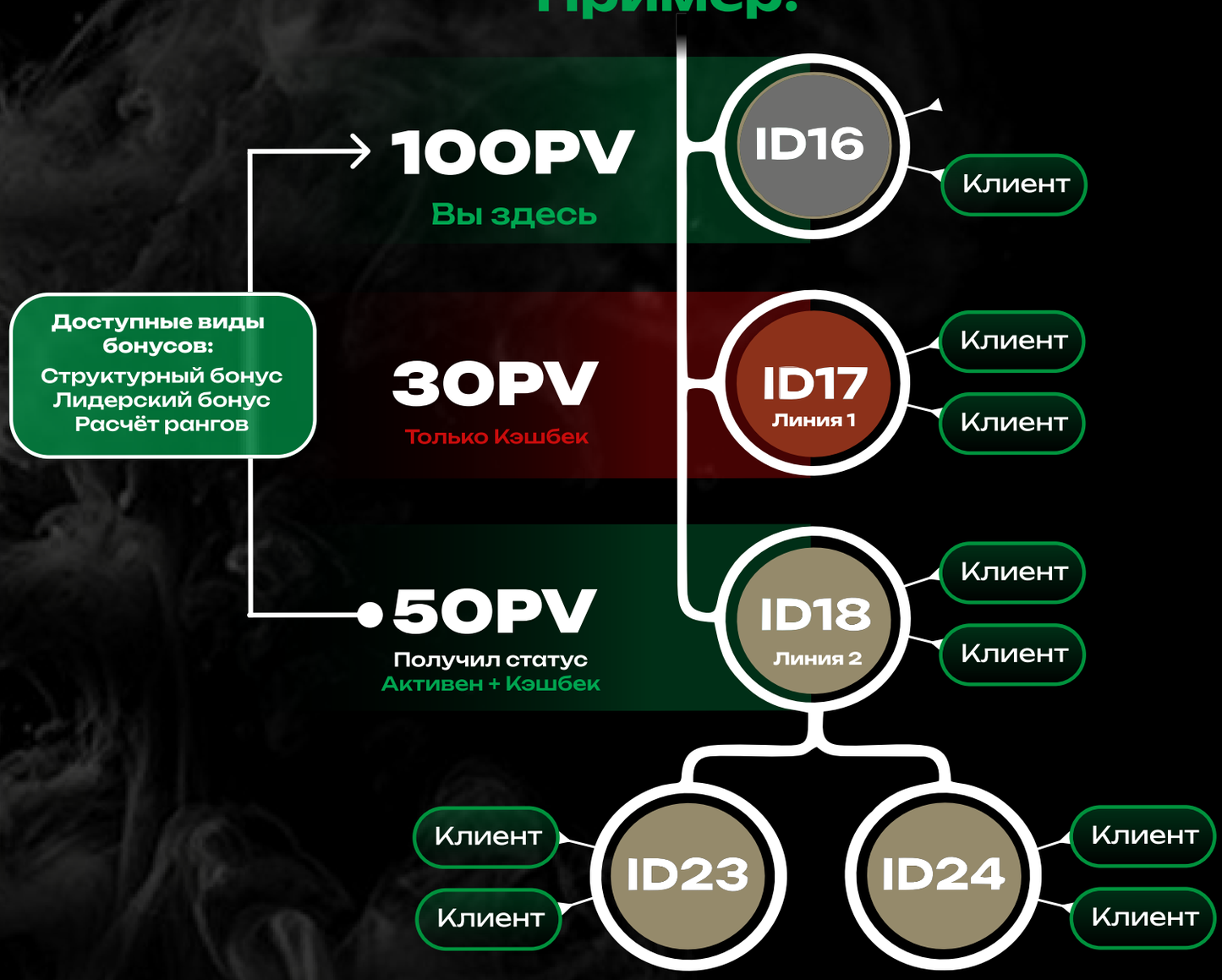
- В конце квартала пользователи получают суммарный бонус за месяцы, в которых были активны.

Компрессия

Сдвигание пользователя в структуре. Если пользователь из структуры по личным приглашениям на момент расчета вознаграждения неактивен, все его нижестоящие пользователи в данной структуре сдвигаются на одно поколение вверх.

Компрессия детально

Пример:



Пример:

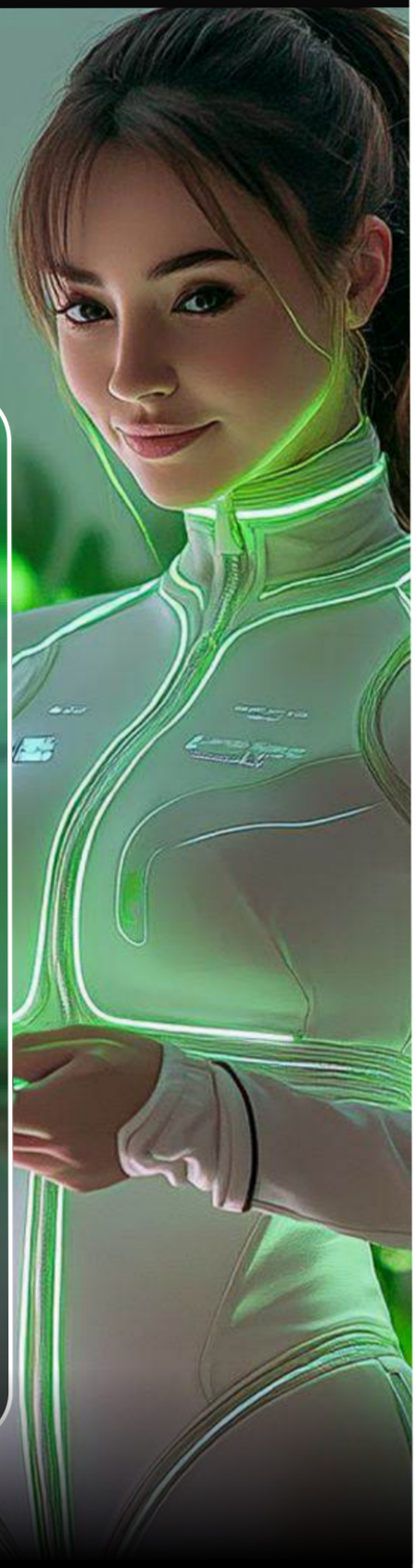
По итогам месячного периода все пользователи активны кроме пользователь ID17: он со статусом «Неактивен». На момент расчета будет применяться динамическая компрессия и структура пользователя ID17 сдвинется на одно поколение вверх.

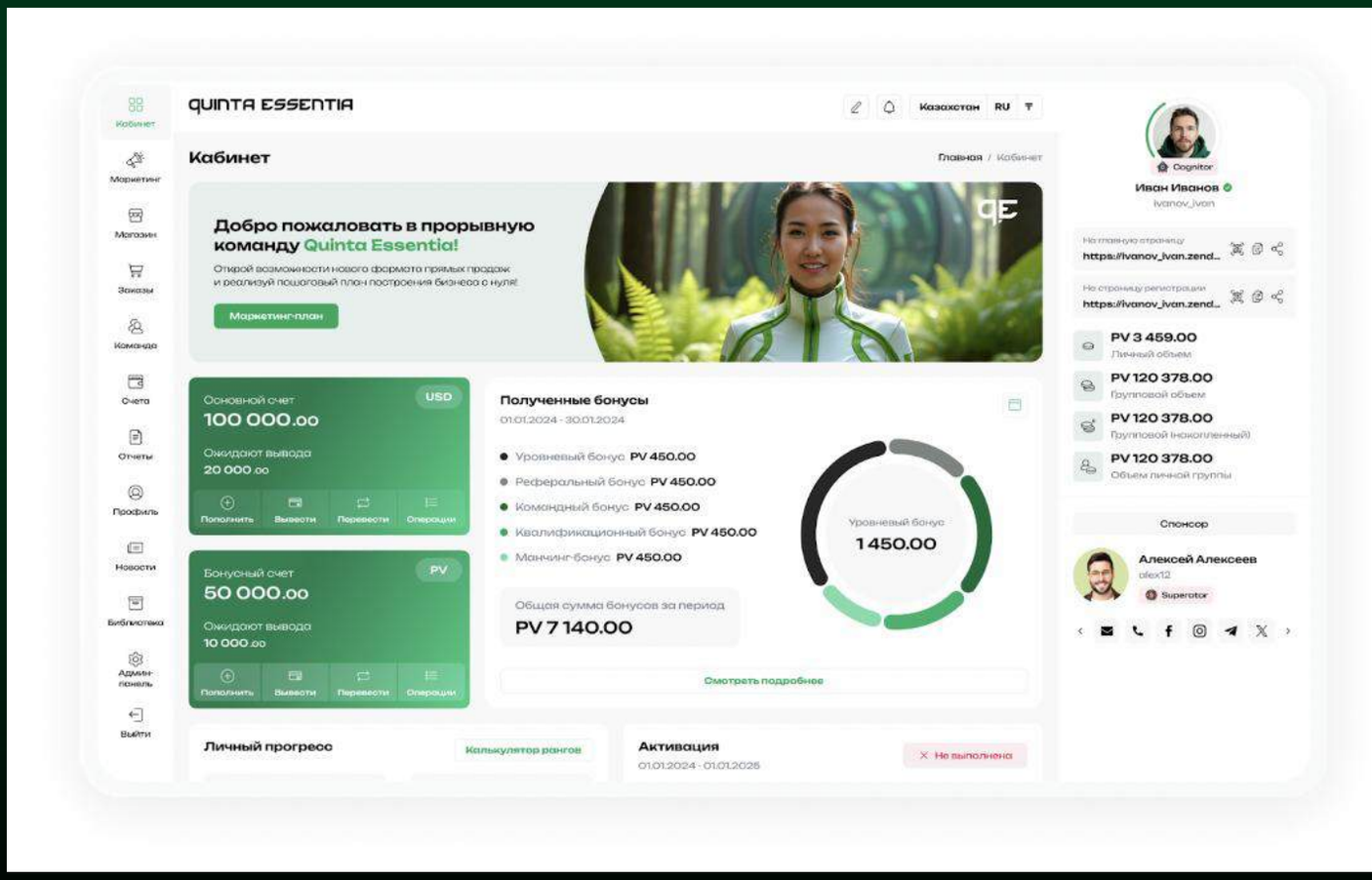
QUINTA ESSENTIA

Ваш офис онлайн!

- **Quinta Essentia** – это инновационные решения как для покупателей, так и для партнеров. Наш продукт – это высочайший стандарт качества, а сервис для продавцов – это удобство и прозрачность на каждом шаге.
- Интуитивный интерфейс, который позволяет вам 24/7 контролировать все свои продажи, доходы и управление структурой.
- Ваша работа становится легкой и эффективной – всё под полным контролем, просто и удобно.

Полный обзор офиса смотрите на quinta.pro





Полный обзор офиса смотрите на quinta.kz

ПОШАГОВЫЙ ПЛАН

1

Регистрируйтесь

Пройдите бесплатную регистрацию в Компании и получите доступ к личному кабинету

2

Активируйтесь

Совершите первую покупку, начните пользоваться продуктом и получать результат

3

Обучайтесь

Ознакомьтесь с материалами и инструкциями в личном кабинете

6

Анализируйте

Пользуйтесь современным личным кабинетом, чтобы быть в курсе состояния вашего бизнеса в Компании

5

Создавайте

Расширяйте команду, приглашайте клиентов и консультантов, получайте выплаты по всем бонусам компании

4

Рекомендуйте

Используйте готовые маркетинговые инструмент и рекомендуйте продукт любым удобным способом

ДЕЙСТВУЙТЕ!

QUINTA ESSENTIA

Создавайте жизнь.

quintatrade

quintatrade

@quintatrade

@quintatrade

www.quinta.pro